



GIANCARLO VALENTI

MANGER CONSULENZA AZIENDALE

+39.335.5855279
info@valentigiancarlo.it
www.valentigiancarlo.it
Via Sillaro, 38 - 47121 - Forlì (FC)
www.linkedin.com/in/giancarlovalenti



LE MIE ESPERIENZE

PROJECT MANAGER SAP BUSINESS ONE

Marzo 2022 - oggi

DELIVERY MANAGER

Ottobre 2018 - Marzo 2022

IT MANAGER

Ottobre 2017 - Ottobre 2018

CONSULENTE AZIENDALE

2010 - 2017



REFERENZE

FABIO SOLARI
IRRIMEC
CEO

CESARE PRANDINI
TERREPADANE
Responsabile SI

HBS, Modena

Project Manager SAP Business One e Consulente senior area Operation.
Implementazione e configurazione dei moduli SAP dell'area Operation (ciclo attivo, ciclo passivo, CRM, magazzino e logistica, produzione e strumenti di analisi e reportistica avanzati) con l'utilizzo avanzato di B1UP per diversi clienti medio grandi, ottimizzando i processi aziendali e migliorando l'efficienza

Macro One, Bologna

Come Delivery Manager ho partecipato alla creazione ed all'organizzazione del gruppo SAP Business One (ad oggi 15 persone).

Project Manager e consulente nelle seguenti aree:

- ciclo attivo
 - ciclo passivo
 - logistica
 - produzione (PPS One e Beas)
- Presales (demo)

CM Srl, Conselice (RA)

Gestione ERP Gamma Enterprise, riorganizzazione funzioni e procedure aziendali, avanzamento della produzione con NICIM, revisione sito internet; analisi e sviluppo statistiche commerciali, di produzione e programmi di supporto agli uffici

Synergy Srl, Simatica SPA, Expert One e altre

Attività di consulenza in ambito ERP. Gestione progetti in ambito medie/grandi aziende.
Attività commerciale e di presales

METODOLOGIA AGILE

Per la gestione dei progetti di implementazione utilizzo prevalentemente la metodologia Agile perchè è facilmente adattabile ai cambiamenti, trasparente e permette un controllo approfondito del progetto.

PROBLEM SOLVER

Trovare rapidamente soluzioni ai problemi aziendali grazie a buone competenze organizzative, autonomia e capacità di prendere decisioni in modo rapido facendo un'analisi reale della situazione

MY BEST SKILLS HERE

Problem Solver	
Project Manager	
Gestione Partner	
ERP E-Business	
Presales	
CRM	
WordPress	
B1UP	
Agile	



LE MIE ESPERIENZE

IMPRENDITORE

2002 - 2010

VISION CONSULTING Srl, Forlì

Fonda nell'agosto 2002 la Vision Consulting S.r.l. società specializzata in System Integration nelle Grandi aziende con i maggiori software ERP presenti sul mercato, JDEdwards, SAP, e Oracle Application (dal 2006 partner SAP)

Dall'attività iniziale di consulenza applicativa e tecnica e di sviluppo di verticalizzazioni su ERP la Vision Consulting S.r.l. ha ampliato la propria offerta includendo quei nuovi ambiti che negli ultimi anni hanno avuto un ruolo determinante nella crescita delle grandi aziende; Business Intelligence, CRM, E-Business, sviluppandone l'integrazione con il mondo ERP

Fonda nel 2003 il consorzio Digicons che nel 2006 si trasforma in SPAC (SPA consortile) composta da 25 imprese informatiche delle province di Forlì-Cesena, Ravenna, Bologna e Verona
Membro del CDA sia nella struttura consortile sia nella SPAC

2006 - 2009

SAM S.R.L., Concorezzo (MI)

Socio fondatore della società SAM Srl che ha sviluppato e distribuito un software per la pianificazione degli interventi di assistenza tecnica e delle risorse necessarie, la gestione del fabbisogno ricambi e la rendicontazione e consuntivazione degli interventi effettuati

GENERAL MANAGER

2001 -
2002

NORTH STAR CONSULTING S.R.L., Forlì

Dirigente con funzione di General Manager (ruolo esteso anche alle altre società del gruppo; Focus s.r.l., Orion s.r.l., Sirio Net s.r.l.).

SENIOR MANAGER

2000 - 2001

2B1S.R.L., Milano

Dirigente presso la 2B 1 s.r.l., in qualità di Senior Manager e come figura di collegamento con la North Star Consulting s.r.l..

BUSINESS DEVELOPMENT COORDINATOR/CLIENT MANAGER

1996 - 2000

PROXIMA S.R.L. (IBM GLOBAL SERVICES) (RAVENNA)

in qualità di Business Development Coordinator, attività che si divide fra la figura di Proposal Manager (responsabile di tutte le offerte Proxima) e di Principal (studio e realizzazione delle offerte).

Precedentemente per circa un'anno e mezzo ho svolto l'attività di responsabile del Canale Business Partners (15 partners per un totale di 90-100 persone) e contestualmente (dal 1997 al 1999) ho svolto l'attività di Client Manager (capo commessa).

Ho iniziato a collaborare con Proxima in qualità di responsabile del gruppo dei consulenti tecnici (12 elementi). Proxima è una società appartenente al gruppo Global Value, che a sua volta è detenuto al 50% da IBM e FIAT. Proxima è il più grande e qualificato competence centre J. D. Edwards in Europa e tra i maggiori al mondo. La sua attività principale consiste nell'erogare servizi, sia di tipo applicativo che tecnico, finalizzati all'attivazione dei sistemi J. D. Edwards



LE MIE ESPERIENZE

RESPONSABILE SVILUPPO

SOFTWARE

1992 - 1996

PROGRAMMATORE

AS/400

1990 - 1992



PROGETTI

SAP BUSINESS ONE

JDEEDWARDS



PUBBLICAZIONI

CEDECRA S.C.R.L. (BOLOGNA)

(Centro Elaborazione Dati Casse Rurali Ed Artigiane)

in qualità di responsabile della programmazione e dello sviluppo software. L'attività si divideva fra l'assistenza e lo sviluppo di un prodotto per la gestione bancaria (SICRA90), lo sviluppo di nuove procedure per servizi esterni (es. MULTITEL, GIANOS, ...) e la gestione ordinaria e straordinaria di otto AS/400 (comprese le comunicazioni)

SAS SPA (BOLOGNA) (Servizio Assistenza Software)

una società di produzione software in qualità di programmatore per lo sviluppo di nuove procedure, l'implementazione e l'assistenza di procedure già esistenti e altre attività di vario genere (consulenza, addestramento clienti, operatività, ecc.).

Dal Marzo al Settembre 1992 sono stato utilizzato presso la HATU-ICO di Bologna come consulente programmatore per l'implementazione del loro S.I.

- IRRIMEC (Produzione macchine per l'irrigazione)
- TERREPADANE (Consorzio Agrario)
- CPS (Produzione GRU)
- Didimo Zanetti (Produzione Ingranaggi)
- Medit (Produzione Tende)
- Alce S.r.l. (Produzione accessori moda)
- Formamentis (Ente di formazione accreditato)
- Gendata S.r.l. (Servizi informatici)
- Bizzarro Leather (Lavorazione Pelle)
- CMF (Servizi Fieristici)
- Gamma Indirizzi (Elaborazione dati)
- Medispa Clinic (Clinica Estetica)
- Concrete (Produzione e vendita accessori per giardino, tetti in legno e pali da edilizia)
- Manferdini (Concessionario macchine agricoli - Ricambi)
- RAVIMM (Immobiliare e gruppo di aziende)
- NADEP (Logistica e magazzino portuale)
- Simatica (Servizi informatici)
- Aries salotti (Produzione salotti)
- Barozzi (Vernici)
- SOL Spa (Produzione gas industriali) - D&C (Società di distribuzione che offre servizi di marketing, vendite e logistica)
- Rossi Motoriduttori (Produzione Motoriduttori)
- Arena Surgelati (Produzione surgelati)
- Zambon (Farmaceutica)
- Unichips (Produzione alimentare, patatine San Carlo)
- Pastificio Rana (Produzione alimentare)
- STM Riduttori (Produzione Motoriduttori)
- Bitelli Spa (Produzione macchine lavorazione terra)
- Ravaglioli Spa (Produzione macchine per gommisti)
- VM Motori (Produzione motori diesel per auto)
- Bormioli Rocco e figli (Produzione oggetti in vetro)
- Padana Tubi (Produzione tubi)
- Hidroirma (Produzione pompe)
- Klopman International (Chimica)
- Sacci (Cemento)
- Federici (Edilizia)
- Consorzio Cascina (Servizi mense)
- Cevico (Produzione vino)
- Cereol (Commercializzazione cereali)
- Gucci (Produzione moda)
- Viterie Venete (Produzione viti)
- Hiross (Produzione cabine termiche e gruppi di continuità)

- Produzione Industriale Moderna - Terza edizione 2025 - Codice ISBN : 9798280697638
- B1UP - Guida completa - Codice ISBN 9798291716359